

Shopping Côte d'Azur



# SHOPPING CÔTE D'AZUR

Répertoire de référence pour les commerces et services

## CLIENTS:



en quelques clics trouvez par thème les boutiques et artisans que vous désirez sur la Riviera Française, de Menton à St Tropez en passant par Nice, Cannes, Monaco.



## COMMERÇANTS, PRESTATAIRES:

**LE BUT EST DE RÉUNIR LES INDÉPENDANTS DANS CE RÉPERTOIRE AFIN DE MIEUX VOUS FAIRE CONNAITRE ET SE DISTINGUER DES CONCURRENTS.**



**AVEC DES OUTILS MULTIMÉDIAS ATTRAYANTS POUR LA CLIENTÈLE, ACCESSIBLE AUTANT AUX RÉSIDENTS LOCAUX QU'À TOUTES LES NATIONALITÉS PRÉSENTES EN VILLÉGIATURE DANS NOTRE RÉGION.**

Remplissez la formulaire d'inscription sur

**SHOPPINGCOTEDAZUR.COM**

**C'EST GRATUIT !**



## AVEC UN ABONNEMENT, VOUS COMPLÉTEZ LES INFORMATIONS ESSENTIELLES CONCERNANT VOTRE ENTREPRISE :

domaines/catégories, prestations/produits, site web, moyens de paiement, langues parlées, marques, tarifs, zone d'activités, accessibilité, transports, envoyer logo, photos, images...



**Vous affichez ainsi plus d'informations à votre clientèle**  
**Votre entreprise fait partie d'un réseau local à grande échelle**

## POUR DONNER PLUS DE SENS À VOTRE ACTIVITÉ, VOICI LES SERVICES QUE JE VOUS PROPOSE:

### METTRE EN IMAGES VOS PRODUITS OU VOS RÉALISATIONS

En utilisant la lumière, le point de vue, la présentation. Le client est ainsi amené à prendre un choix décisif sur son achat. L'image va au-delà des frontières, contrairement à l'oral et l'écrit.



**Les visuels sont traités 60 000 fois plus vite dans le cerveau que les textes.**

### MANAGER VOTRE IMAGE SUR L'INTERNET

Le rôle d'un animateur web est de booster la notoriété de votre entreprise sur internet. A l'aide d'un site web attractif, d'une présence sur les réseaux sociaux et de la gestion d'une communauté en ligne.



**Il va aider votre entreprise à se démarquer.**

### CRÉATION D'UN SITE OU BOUTIQUE EN LIGNE

Pourquoi être présent sur Internet ? pour gagner en notoriété.

**C'EST LA QUE VOS CLIENTS VOUS RECHERCHENT**

80% des internautes utilisent Internet pour trouver un pro près de chez eux.

**C'EST LA QUE VOS CLIENTS S'INFORMENT**

67% des internautes sont influencés par les avis et commentaires en ligne

**C'EST LA QUE VOS CLIENTS COMPARENT**

69% des internautes cherchent des informations avant leur achat

**C'EST LA QUE VOS CLIENTS VOUS CONTACTENT**

85% des internautes contactent un professionnel via Internet

**C'EST LA QUE VOS CLIENTS ACHETENT**

+11% de croissance annuelle pour le e-commerce

**Votre boutique est ouverte 24/24h.**

**Vos clients disposent de plusieurs moyens de paiements**



### MISE EN PAGE DE VOS IMPRESSIONS SUR SUPPORTS PAPIER

cartes de visite, flyers, dépliants, affiches, etc...